

Мифический показатель надежности

Рассматривая «надежность микропроцессорных устройств» [1], автор значительную часть своей очередной работы посвящает сверхприбыли¹. По-видимому, в понимании автора, **сверхприбыль**, получаемая производителем, является главной характеристикой надежности цифровых устройств. Начальный пассаж его рассуждений таков:

«... самое важное преимущество МУРЗ: сверхприбыль производителей».

Как всегда, автор не утруждает себя рассмотрением конкретных цифр и фактов, не опускается до конкретного анализа цифр, не оценивает масштабы получаемой сверхприбыли. Зачем всё это? Можно написать: «...Да, да 50 тысяч компонентов час» (это о контрактной сборке печатных плат) и этого вполне достаточно для вынесения обвинительного вердикта цифровым устройствам.

Неважно, что при этом в тайне от читателя остаётся то, каким же способом производители цифровых устройств заставляют потребителей покупать ненадежный и ненужный ему товар для обеспечения им сверхприбылей.

Может быть, это самое интересное и важное?

Литература

1. В.И. Гуревич. Ещё раз о надежности микропроцессорных устройств релейной защиты. //Электротехнический рынок, №3 (28), май-июнь, 2009, с. 40

Приложение.

Сверхприбыль - категория капиталистического хозяйства, отражающая превышение (излишек) прибыли (См. Прибыль) капиталистических предприятий и монополий по сравнению со средней прибылью. В домонополистический период развития капитализма С. выступает как превращенная форма избыточной прибавочной стоимости (См. Прибавочная стоимость). В промышленности С. получают технически передовые предприятия, у которых вследствие высокого органического строения капитала (См. Органическое строение капитала) уровень издержек производства (См. Издержки производства) ниже среднеотраслевых. В «Теориях прибавочной стоимости» (4-й том «Капитала») К. Маркс писал, что С. (или добавочную прибыль) в промышленности приносит «... наиболее производительный капитал» (Маркс К. и Энгельс Ф., Соч., 2 изд., т. 26, ч. 2, с. 97), и подчёркивал, что «... в промышленности сверхприбыль получается, как правило, от удешевления продукта...» (там же, с. 9). При этом в период домонополистического капитализма С. носит временный, спорадический характер, поскольку технические новшества и изобретения по мере развития производительных сил (См. Производительные силы) находят применение и на других предприятиях. Исчезая на одном предприятии, С. возникает на другом, где вводятся новые, ещё более совершенные машины. В сельском хозяйстве источником С. служит дополнительная прибыль, возникающая в результате более благоприятных природных и транспортных условий и последовательного вложения капитала в землю (см. в ст. Дифференциальная рента).

¹ В Приложении приведена статья «Сверхприбыль» из БСЭ.

При империализме, и особенно в период государственно-монополистического капитализма (См. Государственно-монополистический капитализм), С. превращается в монопольно-высокую прибыль (см. Монопольная прибыль (См. Монопольная цена)) и становится движущим мотивом и регулятором капиталистического производства. Монополии постоянно получают всё возрастающую С. Например, в Великобритании только за один (1973) год прибыль компаний, производящих средства производства, увеличилась на 50%, а компаний по производству предметов потребления — на 43%. В Японии прибыль монополистических объединений с 1969 по 1972 повысилась на 36%, тогда как прибыль немонополизированных предприятий возросла за эти же годы на 24%.

В. И. Ленин отмечал, что получение монопольно-высокой прибыли даёт капиталистам экономическую возможность подкупать отдельные прослойки рабочих, привлекая их на сторону буржуазии данной отрасли или данной нации против всех остальных (см. В. И. Ленин, Полн. собр. соч., 5 изд., т. 27, с. 423).

Источниками С. на современном этапе развития государственно-монополистического капитализма выступают:

1) эксплуатация трудящихся на предприятиях монополистических объединений. Важная роль при этом принадлежит применению новой техники, изобретений, научных открытий, обеспечивающих рост производительности труда и снижение издержек производства;

2) экономия на издержках производства в результате получения монополиями от государственных предприятий дешёвой электроэнергии, газа, перевозки своих грузов на государственных железных дорогах по сниженным тарифам, что по существу является скрытой формой государственного субсидирования монополий;

3) эксплуатация трудящихся немонополизированных предприятий и трудящихся экономически отсталых стран, для которых характерны низкая заработная плата и более продолжительный рабочий день;

4) установление монопольных цен, по которым монополистический капитал реализует свои товары (машины, оборудование) с.-х. предприятиям, а покупает с.-х. продукцию по низким ценам. В результате промышленные монополии получают не только часть прибыли капиталистов в сельском хозяйстве, но и прибавочный продукт мелких товаропроизводителей, не эксплуатирующих чужого труда (система низких цен на сырьё и с.-х. продукты широко используется и для ограбления экономически слаборазвитых стран);

5) перераспределение национального дохода (См. Национальный доход) через финансовые системы капиталистических стран. Огромные прибыли поступают к военно-промышленным комплексам из государственного бюджета в форме оплаты военных заказов по чрезвычайно высоким ценам, выплаты процентов по государственным займам, многочисленных субсидий, дотаций, кредитов. Одним из источников С. являются крупные налоговые льготы монополиям.

Лит.: Финансы капиталистических государств, М., 1975.

Р. Д. Винокур, Л. А. Дробозина.